

1913 **filiale 100% Bouygues Télécom**, est une entreprise innovante et audacieuse qui soutient le Groupe dans sa stratégie de conquête de part de marché.

Nous développons la compétitivité des PME à travers des services innovants dans la convergence Mobile, Fixe, Internet, Réseaux. 1913 est forte d'une équipe d'une soixantaine de personnes. La culture de l'entreprise favorise **une ambiance fun et dynamique** et un **rythme de travail intense** au service d'une ambition économique et sociale partagée.

Pour accompagner notre fort développement et pour répondre à nos **ambitions de prise de parts de marché**, nous souhaitons renforcer notre présence commerciale.

Accompagner par Bouygues Telecom Entreprises, 1913 recrute un :

Ingénieur Commercial Sédentaire Secteur télécommunication (H/F)

Missions :

Vous participerez à la croissance commerciale en assurant la vente de nos solutions opérateurs auprès d'une clientèle exclusivement professionnelle, dans les missions suivantes :

- Le développement et la fidélisation du parc clients sur votre secteur
- L'étude et l'analyse des besoins client,
- La mise en place des solutions et autres services à valeur ajoutée
- La proposition et la négociation du contrat adapté
- Le suivi des prestations, cross-selling, up-selling
- La satisfaction client doit être au cœur de votre démarche commerciale (avant et après-vente) et de vos préoccupations

Vous bénéficierez d'une formation continue intensive en interne et chez Bouygues Telecom, ainsi que de réelles possibilités d'évolution, à terme.

Profil recherché :

Issu(e) d'une formation supérieure dans le domaine commercial, vous justifiez d'une expérience commerciale B to B réussie d'au moins 3 ans en terrain, **idéalement dans le secteur des Télécoms, de l'informatique ou de la bureautique**. Doté(e) d'un goût affirmé pour la **technologie** en général et pour les **Télécoms** en particulier, vous êtes autonome et motivé(e) par la vente.

Vous avez un réel tempérament commercial.

Vous êtes organisé(e), doté(e) d'un bon relationnel et faites preuve de rigueur.

Votre goût du challenge, votre enthousiasme, votre ténacité et votre sens de l'autonomie feront de vous le candidat idéal pour cette fonction.

Vous êtes attiré(e) par un environnement technique.

Vous souhaitez vous impliquer dans le développement d'une entreprise en croissance rapide.

Contrat proposé :

Date de démarrage : dès que possible

Rémunération : rémunération motivante et réalisable (fixe +variable et avantages).

Contrat : CDI